



## CONSIDEO-FORECAST: Absatzprognose für Bäckereien

?

Wie kann ich 10% Umsatzsteigerung erreichen?\*

Halten Sie alle Artikel für die Kunden bis zum Abend vor und senken Sie gleichzeitig die Retouren.

?

Wie soll das gehen?

Wenn Sie die Verkaufsdaten, die Angebote, die Kundenbestellungen und zumindest in Zukunft auch noch Aktionen und Ereignisse erfassen, können wir in der Regel auf 5% genau Verkaufsprognosen erstellen.

?

Was kostet es?

Mit z.B. 75 Euro/Monat/Filiale können Sie 750,- bis 5.000,- Euro/Monat Umsatzsteigerung erzielen.

?

Was habe ich noch davon?

Sie schaffen die Basis für die Optimierung von Einkauf, Produktion, Transport und Logistik!

?

Wie sieht das technisch aus?

Unser System kann mittels SQL-Zugriff direkt in Ihr System integriert werden oder über Import/Export an die gängigen Systeme angepasst realisiert werden.

?

Kann ich das testen?

Klar! Für zwei Filialen können Sie uns für die letzten 12 Monate so viele Informationen wie möglich senden und wir analysieren die Filialen hinsichtlich der beeinflussenden Faktoren und senden Ihnen täglich Bestellvorschläge. Je mehr Informationen wir haben und je eher wir die Verfügbarkeit der einzelnen Artikel auf ihr Potential erhöhen, desto eher erhalten Sie signifikante Verbesserungen. Kosten inkl. Analyse: auf Anfrage

*\* Potential der Umsatzsteigerung nach Branchenerkenntnissen. Wir bieten Lösungen für das gesamte SCM (Supply Chain Management) im Sinne von ECR (Efficient Consumer Response), CPFR etc.*